

# Zakres dedykowanego wsparcia prawnego dla podmiotów z branży IT



**SADKOWSKI**  
I WSPÓLNICY

# 1

## Audyt umów i regulaminów dot. IT

1. Sporządzenie audytu umów zawieranych w stosunkach z współpracownikami, pracownikami i kontrahentami (w tym umów dot. wykonania przedmiotów IT, praw autorskich, znaków towarowych, NDA etc.) w szczególności pod względem:

- 1) legalności oprogramowania
- 2) przeniesienia praw własności intelektualnej,
- 3) zapewnienia ochrony
- 4) zabezpieczenia tajemnicy przedsiębiorstwa,
- 5) potencjalnego ryzyka naruszenia praw własności intelektualnej osób trzecich
- 6) zabezpieczenia praw do rozwiązań mogących być przedmiotem własności intelektualnej,

2. Przekazanie raportu, w który zostaną wskazane czynności zaradcze, w przypadku stwierdzenia potencjalnego ryzyka dotyczącego naruszenia lub zagrożenia praw własności intelektualnej



## Korzyści dla klienta

• Klient posiada wiedzę o:

- 1) Własności praw własności intelektualnej
- 2) Jego ograniczeniach w dysponowaniu przedmiotami własności intelektualnej
- 3) Możliwości potencjalnych naruszeń praw własności intelektualnej
- 4) Pozna w jaki sposób może zabezpieczyć prawa własności intelektualnej

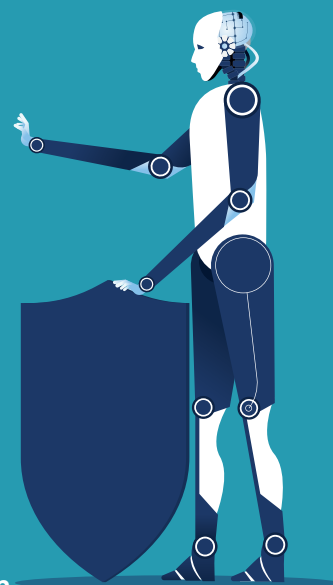
# 2

## Opracowanie strategii ochrony projektów IT

1. Sporządzanie audytu stosowanych rozwiązań w zakresie bezpieczeństwa prawnego projektów IT lub ich rezultatów

2. Przedstawienie raportu, w którym zostaną wskazane czynności mające na celu ochronę projektu IT, w tym w szczególności:

- 1) Przygotowanie odpowiednich umów
- 2) Ocena możliwości zgłoszenia znaków towarowych
- 3) Ocena możliwości rejestracji wzorów przemysłowych
- 4) Ocena zdolności patentowej rozwiązania opartego na programie komputerowym



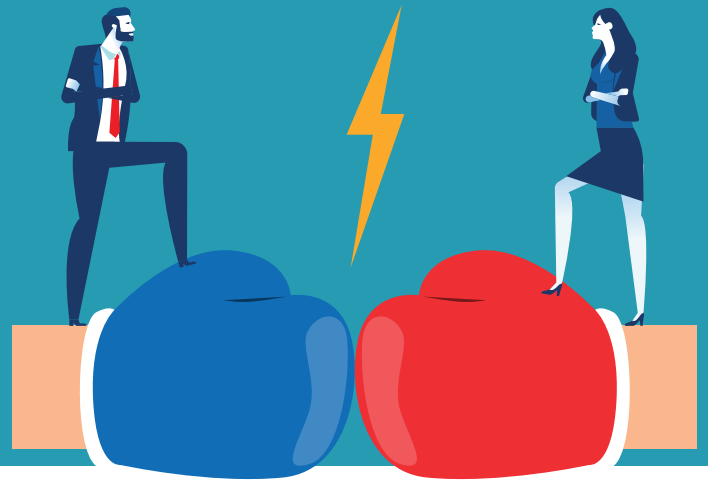
## Korzyści dla klienta

- Zabezpieczenie interesów przedsiębiorcy, w tym w szczególności bezpieczeństwa prawnego oraz wyposażenie w instrumenty prawne skutkujące szeroką ochroną jego praw własności intelektualnej.

3

## Prowadzenie sporów związanych z niewykonaniem lub niewłaściwym wykonaniem umów IT

1. Ocena stanu faktycznego  
- zasadności kierowanych roszczeń
2. Sporządzenie wezwania
3. Prowadzenie ewentualnych negocjacji
4. Sporządzenie pozwu
5. Prowadzenie sprawy



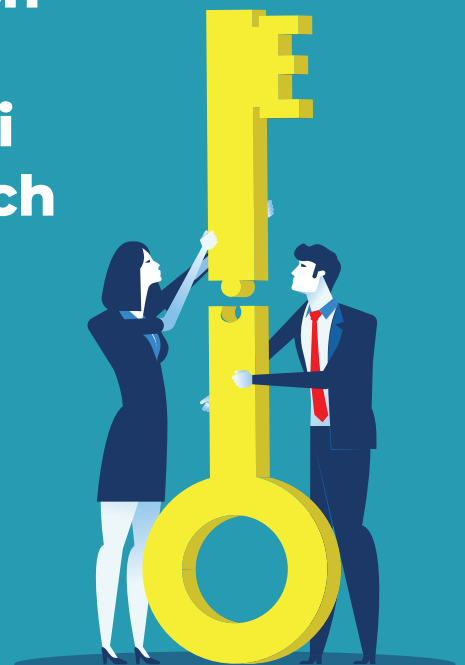
## Korzyści dla klienta

- Ochrona interesów przedsiębiorcy, w szczególności efektem działań kancelarii będzie prawidłowe wykonanie umowy, bądź też uzyskanie stosownego odszkodowania

4

## Opracowanie odpowiednich klauzul umów o pracę - z pracownikami twórcami programów komputerowych

1. Analiza umów
2. Wprowadzenie odpowiednich postanowień w umowie dot. przeniesienia praw własności intelektualnej
3. Określenie obowiązków pracownika
4. Określenie zakresu odpowiedzialności pracownika
5. Opracowanie procedury odbioru utworów



## Korzyści dla klienta

· Zabezpieczenie interesów pracodawcy, w zakresie przeniesienia praw własności intelektualnej, w tym w szczególności praw do programów komputerowych opracowanych przez pracownika

5

## Opracowanie odpowiednich klauzul umów zlecenia / o współpracy – z twórcami programów komputerowych

1. Analiza umów
2. Wprowadzenie odpowiednich postanowień w umowie dot. przeniesienia praw własności intelektualnej
3. Określenie obowiązków zleceniobiorcy
4. Określenie zakresu odpowiedzialności zleceniobiorcy
5. Opracowanie procedury odbioru utworów



## Korzyści dla klienta

· Zabezpieczenie interesów zleceniodawcy, w zakresie przeniesienia praw własności intelektualnej, w tym w szczególności praw do programów komputerowych opracowanych przez zleceniobiorcę/współpracownika

6

## 50% koszty uzyskania przychodów twórców

1. Analiza umów
2. Wprowadzenie odpowiednich postanowień regulaminu pracy
3. Określenie zakresu obowiązków pracownika
4. Wprowadzenie odpowiednich postanowień w regulaminach pracy oraz umowach o pracę dot. przeniesienie praw własności intelektualnej, procedury odbioru oraz wynagrodzenia
5. Sporządzenie wniosku o podatkową interpretację indywidualną
6. Pomoc prawna we wdrożeniu wybranego modelu



## Korzyści dla klienta

· Pracownicy zostaną uznani za twórców, a tym samym będą mogli określić podwyższonych koszt uzyskania przychodu w wysokości 50% przychodu.

# 7

## IP BOX

1. Ustalenie, czy podatnik posiada prawa kwalifikowane (prawa własności przemysłowej i inne)
2. Pomoc w zastrzeżeniu praw własności intelektualnej opracowanych, rozwiniętych lub ulepszonych w ramach działalności badawczo-rozwojowej
3. Doradztwo w zakresie optymalnego sposobu komercjalizacji kwalifikowanych praw własności intelektualnej
4. Doradztwo dotyczące ewidencjonowania podatkowego ulgi IP Box
5. Sporządzenie wniosku o podatkową interpretację indywidualną
6. Przygotowanie dokumentacji, pozwalającej na korzystanie z ulgi IP Box



### Korzyści dla klienta

- Preferencja podatkowa, która pozwala obniżyć podatek dochodowy (PIT lub CIT) do 5% (z 19%)
- Zwiększenie liczby zgłoszeń patentowych i patentów w „portfelu” przedsiębiorcy,
- Zwiększenie potencjalnych źródeł dochodu o prawa własności intelektualnej.

# 8

## Ulga B+R

1. Analiza rodzaju i ilości działań podejmowanych w firmie związanych z opracowaniem nowych rozwiązań, które spełniają definicję prac badawczo-rozwojowych.
2. Analiza kosztów ponoszonych przez przedsiębiorstwo i ustalenie, czy stanowią one koszty kwalifikowane, podlegające uldze B+R
3. Pomoc w wyodrębnieniu elementów działalności B+R nawet u przedsiębiorców, którzy nie posiadają dedykowanego działu B+R
4. Przygotowanie projektów dokumentów, które pozwolą na skorzystanie z ulgi B+R



### Korzyści dla klienta

- możliwość dodatkowego odliczenia od podstawy opodatkowania wydatków poniesionych na działalność B+R (w niektórych przypadkach możliwe nawet dwukrotne rozliczenie tego samego wydatku – 1. jako koszty przychodu, 2. jako kosztu kwalifikowanego B+R)
- możliwość jednoczesnego korzystania z IP Box i ulgi B+R

# 9

## Opracowanie oraz prowadzenie negocjacji w zakresie umów wdrożeniowych w modelu waterfall (kaskadowym) oraz agile (modelu zwinnym)

### 1. Negocjowanie umów wdrożeniowych

### 2. Opracowanie umów wdrożeniowych

- 1) Dokładne określenie przedmiotu umowy
- 2) Określenie sposobu wykonania umowy
- 3) Określenie sposobu współpracy stron umowy
- 4) Zabezpieczenie interesów stron
- 5) Postanowienia dotyczące praw własności intelektualnej
- 6) Postanowienia dotyczące transferu know-how oraz obowiązku zachowania poufności
- 7) Określenie zakresu gwarancji oraz świadczeń serwisowych
- 8) Określenie ewentualnych usług rozwoju
- 9) Określenie zasad odbiorów poszczególnych etapów
- 10) Określenie zasad kontroli jakości
- 11) Określenie zasad odpowiedzialności stron
- 12) Określenie zasad zakończenia współpracy stron umowy



## Korzyści dla klienta

- Minimalizacja ryzyka oraz bezpieczeństwo prawne zamawiającego/wykonawcy w aspekcie wzajemnych obowiązków stron, ochrony własności intelektualnej, podatków, ochrony danych osobowych.

# 10

## Opracowanie oraz negocjowanie umów licencyjnych

### 1. Negocjowanie umów licencyjnych

### 2. Opracowanie umów licencyjnych

- 1) Dokładne określenie przedmiotu umowy
- 2) Określenie sposobu korzystania z przedmiotu licencji
- 3) Określenie zasad odpowiedzialności stron
- 4) Określenie czasu trwania umowy i sposobów jej zakończenia.



## Korzyści dla klienta

• Minimalizacja ryzyka oraz bezpieczeństwo prawne licencjodawcy/licencjobiorcy w aspekcie wzajemnych obowiązków stron, ochrony własności intelektualnej, podatków, ochrony danych osobowych.



## Opracowanie oraz negocjowanie umów usługowych (utrzymania i rozwoju)



### 1. Negocjowanie umów

### 2. Opracowanie umów opartych na modelu świadczenia usług

- 1) Dokładne określenie przedmiotu umowy
- 2) Ocena czy konieczne jest również udzielenie licencji na przedmiot umowy
- 3) Określenie warunków dostępu
- 4) Określenie czasu trwania umowy i sposobów jej zakończenia.

## Korzyści dla klienta

• Minimalizacja ryzyka oraz bezpieczeństwo prawne usługodawcy/usługobiorcy w aspekcie wzajemnych obowiązków stron, ochrony własności intelektualnej, podatków, ochrony danych osobowych, dostępu do usługi



### ELŻBIETA DELERT-WIĄCEK

Adwokat  
e.delert@siw.pl  
tel. +48 515 240 519



### JAKUB ZAWADZKI

Aplikant adwokacki  
j.zawadzki@siw.pl  
tel.: +48 739 252 628